

ARGUMENTOS DESTRUTIVOS: A IMPORTÂNCIA E OS MÉTODOS PARA REFUTAR DE FORMA EFICIENTE.

XXVIII Encontro de Extensão

Carlos Eduardo Sousa da Silva, Jose Candido Lustosa Bittencourt de Albuquerque

Dentro do estudo da comunicação humana e das formas de convencimento, a refutação é o elemento diferencial dentro da discussão argumentativa tendo em vista de que as ideias não se sobrepõe simplesmente por serem verdadeiras, e sim pela persuasão contida nelas fazendo com que haja adesão a determinada ideia em detrimento de outra. Assim, a refutação torna-se estritamente essencial quando se trata da ideia de convencer o seu público alvo de o porque do seu discurso ser aquele a preponderar com credibilidade. Por definição, é uma razão argumentativa que vai contra uma premissa, lema ou conclusão estabelecida. E, ao debruçar-se a demais sobre a ideia de refutação, percebemos logo de imediato que há as refutações ideais, e as não ideais. Dessa forma, a partir de artigos a respeito da comunicação humana, pesquisas neurológicas e sociocomunicativas, livros da respectiva área, e as experiências de discussão no cenário do debate competitivo universitário serviram de base para a composição desse trabalho que têm com objetivo a análise sobre a lógica dentro de um conflito argumentativo, pautado desde a compreensão e estudo sobre do que caracteriza um argumento, e como ele se fundamenta a fim de garantir mais persuasão dentro das situações cotidianas. E, principalmente das maneiras a se realizar refutações de maneira efetiva dentro dos conflitos existentes nos diversos âmbitos sociais abordando como se deve enfrentar as premissas estabelecidas dentro de um discurso, a maneira de identificar as contradições existentes, realizar o sopesamento de cenários possíveis através dos resultados das premissas e a de realizar refutações comparativas para defender um posicionamento. Dessa maneira, esse trabalho teve como seu objetivo contribuir na incrementação das habilidades de refutação e escolher qual melhor se encaixa para atingir o fim objetivado. Cabendo o encaixe das refutações nos momentos adequados, e angariando para si o seu prestígio pela sua mecânica social desenvolvida.

Palavras-chave: Comunicação Humana. Lógica. Argumentação. Refutação.